

**WIR STELLEN EIN.....**

## **Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w) im Service**

### **Tätigkeitsbereich - Aufgaben:**

- Kundenbetreuung und Kundenbindung von Bestandskunden
- Akquisition von Neukunden im Bereich Service, Wartung und Ersatzteile
- Markt - Potentialanalysen
- Beratung und Verkauf von Wartung – und Serviceverträgen
- Entwicklung des Kundenportfolios im Bereich Service
- Steigerung der Umsatzzahlen im gesamten Vertriebsgebiet
- Verantwortung für Umsatz- und Ergebnisziele
- Dokumentation der Vertriebsergebnisse
- Planung, Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien im Bereich Service, Wartung und Ersatzteile
- Entwicklung und Organisation von verkaufsfördernden Maßnahmen

### **Qualifikation – Sie bringen mit:**

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Stilsicheres Auftreten und Begeisterungsfähigkeit
- Sehr gute Umgangsformen und Kommunikationsfähigkeit
- Engagement und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft und hohes Maß an Flexibilität und Eigenverantwortung
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Strukturiertes Arbeiten und analytische Fähigkeiten
- Vertriebserfahrung im Bereich Bau - / Anlagentechnik, Maschinenbau wünschenswert

### **Wir bieten Ihnen als Vertriebsmitarbeiter (m/w):**

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit einem Festgehalt und geregelten Arbeitszeiten
- Neutraler Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Eine praktische Einarbeitung mit einem persönlichen Paten (m/w) verbunden mit Schulungen und Workshops für den Vertrieb
- Die Werte eines mittelständischen Familienunternehmens wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Beständigkeit

Pemat als verlässlicher Arbeitgeber bietet Ihnen einen abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Job mit Perspektiven. Respektvoller und fairer Umgang sowie Menschlichkeit wird bei uns im Team großgeschrieben.

Bewerben Sie sich jetzt– bitte online - und mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns auf Sie!