

MIX.ING.

Mixing Technology made in Germany



Gehen Sie neue Wege, in einem Unternehmen, das neue Wege im Bereich der Mischtechnologie geht.

Wir sind ein innovatives, mittelständisches Unternehmen das anspruchsvolle Lösungen für die Gemischaufbereitungsindustrie entwickelt und herstellt. Aufgrund unserer positiven Geschäftsentwicklung suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt einen:

Vertriebsmitarbeiter / Sales Manager (m/w/d) im Außendienst

Tätigkeitsbereich – Aufgaben:

- Kundenbetreuung und Kundenbindung von Bestandskunden
- Akquisition von Neukunden im Bereich Service, Wartung und Ersatzteile
- Markt-, Potentialanalysen
- Beratung und Verkauf von Wartung- und Serviceverträgen
- Entwicklung des Kundenportfolios im Bereich Service
- Steigerung der Umsatzzahlen im gesamten Vertriebsgebiet
- Verantwortung für Umsatz- und Ergebnisziele
- Dokumentation der Vertriebsergebnisse
- Planung, Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien im Bereich Service, Wartung und Ersatzteile
- Entwicklung und Organisation von verkaufsfördernden Maßnahmen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung
- Stilsicheres Auftreten und Begeisterungsfähigkeit
- Sehr gute Umgangsformen und Kommunikationsfähigkeit
- Engagement und Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft und hohes Maß an Flexibilität und Eigenverantwortung
- Ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Strukturiertes Arbeiten und analytische Fähigkeiten
- Vertriebserfahrung im Bereich Bau-/Anlagentechnik, Maschinenbau wünschenswert

Pemat Mischtechnik GmbH
Hauptstraße 29
D-67361 Freisbach
Telefon: +49 (0) 63 44-94 49-0
Telefax: +49 (0) 6344-9449-500
E-Mail: jobs@pemat.de
Internet: www.pemat.de

MIX.ING.

Mixing Technology made in Germany



Wir bieten Ihnen als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit einem Festgehalt und geregelten Arbeitszeiten
- Neutraler Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Eine praktische Einarbeitung mit einem persönlichen Paten (m/w) verbunden mit Schulungen und Workshops für den Vertrieb
- Die Werte eines mittelständischen Familienunternehmens wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Beständigkeit

Pemat als verlässlicher Arbeitgeber bietet Ihnen einen abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Job mit Perspektiven. Respektvoller und fairer Umgang sowie Menschlichkeit wird bei uns im Team großgeschrieben.

Es erwartet Sie eine anspruchsvolle Aufgabenstellung mit viel Raum für eigenverantwortliches Arbeiten in einem hoch motivierten kollegialen Team, sowie eine leistungsgerechte Bezahlung. Wenn Sie neben Ihrer fachlichen Kompetenz, Engagement, Flexibilität und Teamfähigkeit mitbringen, dann haben Sie für uns die ideale Mischung!

Sie sind interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (tabellarischer Lebenslauf, Zeugniskopien und möglicher Eintrittstermin) ausschließlich per E-Mail an: jobs@pemat.de

Pemat Mischtechnik GmbH
Hauptstraße 29
D-67361 Freisbach
Telefon: +49 (0) 63 44-94 49-0
Telefax: +49 (0) 6344-9449-500
E-Mail: jobs@pemat.de
Internet: www.pemat.de